

NASCHOLING


Bemiddeling

ACADEMIEJAAR 2018-2019



Je bent bemiddelaar en je wil blijven groeien in je rol?
VCOK ontwikkelde onderstaand **nascholingsprogramma** voor het **academiejaar 2018-2019**.
Je kan kiezen uit verschillende **meerdagse sessies**.

 Alle opleidingen vinden plaats bij VCOK, Raas Van Gaverestraat 67 A, 9000 Gent.





 Klik hier om in te schrijven.

SUPERVISIE BEMIDDELING

	19/10/2018 – 01/02/2019 – 26/04/2019 – 28/06/2019
	13.00 u. – 17.00 u.
	Franky De Meyer, bemiddelaar, trainer VCOK
	90 euro per sessie – 250 euro volledige reeks (broodjes bij aankomst inbegrepen)
	Werken met eigen voorbeelden Thema's in de diepte uitwerken

We vertrekken van de casussen van de deelnemers en bedenken in groep hypothesen. Samen met de andere deelnemers zoek je naar mogelijke interventies, die je meteen ook uittest. Daarnaast kan je als deelnemer ook thema's aanbrengen om in de diepte uit te werken. De supervisor begeleidt dit proces en geeft inhoudelijke input. Van jou als bemiddelaar verwachten we dat je situaties in kaart wil brengen en wil reflecteren over je eigen handelen als bemiddelaar. Inschrijven kan per sessie of voor de volledige reeks.

VERVOLGOPLEIDING BEMIDDELING SYSTEEM- EN COMMUNICATIETHEORIE

	26/10/2018 – 09/11/2018 – 16/11/2018
	9.30 u. – 16.30 u. (totaal: 18 uren)
	Franky De Meyer, bemiddelaar, trainer VCOK
	400 euro voor de driedaagse (broodjesmaaltijd inbegrepen)
	Inzicht in menselijke verhoudingen Intensief oefenen op interventies

Binnen onderhandelingen ontstaan er vaak pseudo-inhoudelijke conflicten: conflicten die nog weinig met de inhoud te maken hebben maar des te meer met zelfbeeld. Als bemiddelaar moet je zicht krijgen op de onderliggende verhouding tussen de betrokkenen. Op die manier kan je de context creëren waarbinnen de onderhandelaars efficiënt kunnen samenwerken om zelf tot een akkoord te komen.

De systeem- en communicatietheorie is het psychologisch model bij uitstek om dat zicht op de onderlinge verhoudingen te verwerven. Aan de hand van de drie axioma's van de communicatietheorie (invloed, inhoud en betrekking, interpunctie) leg je in deze opleiding de link naar de systeemtheorie. Hoe proberen mensen elkaar te beïnvloeden? Wat zijn de effecten hiervan op het zelfbeeld van de onderhandelaars? Welke signalen geven aan dat de strijd om de waarheid wordt gevoerd? Je oefent intensief op interventies die onderhandelaars aanzetten tot respect voor elkaars waarheden. Daarnaast oefen je op het werken vanuit een meta-complementaire positie, leiden zonder over te nemen. Je moet als bemiddelaar kunnen tussenkomen met mandaat van elke onderhandelaar. Want je bent verantwoordelijk voor het verloop van de onderhandelingen.





COMMUNICATIETHEORIE TOEGEPAST OP HOOG CONFLICTUEUZE SITUATIES

	08/02/2019 – 22/02/2019
	9.30 u. – 16.30 u.
	Franky De Meyer, bemiddelaar, trainer VCOK
	200 euro voor de tweedaagse (broodjesmaaltijd inbegrepen)
	Patronen in relationele conflicten herkennen Interventies oefenen met respect voor zelfbeeld van de onderhandelaars

Je krijgt als bemiddelaar vaak te maken met relationele conflicten die de inhoudelijke onderhandelingen verstoren. Onderhandelaars kunnen hardnekkig aan een standpunt vasthouden terwijl het eigenlijk gaat over onderliggende relationele conflicten. Dat kan jouw opdracht als bemiddelaar moeilijk maken.

Aan de hand van de communicatietheorie leer je terugkerende patronen te herkennen en een plaats te geven. Tijdens deze tweedaagse koppel je mogelijke interventies aan de axioma's van de communicatietheorie en oefen je ze in. Je besteedt extra aandacht aan het respecteren van het zelfbeeld van iedere onderhandelaar en leert het soms 'moeilijke' gedrag van onderhandelaars te bekijken als teken van inzet. Je leert je gepast leidend en volgend op te stellen als bemiddelaar.

SPECIALISATIE OUDERSCHAPSBEMIDDELING

	14/02/2019 – 28/02/2019 – 15/03/2019
	9.30 u. – 16.30 u. (totaal: 18 uren)
	Franky De Meyer, bemiddelaar, trainer VCOK
	400 euro voor de driedaagse (broodjesmaaltijd inbegrepen)
	Omgaan met groeiende complexiteit van ouderschapsbemiddeling Van strijd naar samenwerking bij gerechtelijke procedures

Als ouders apart gaan wonen doen ze vaak een beroep op jou als ouderschapsbemiddelaar om het ouderschap te reorganiseren. Bij een gerechtelijke procedure verwijzen rechters meer dan vroeger door naar een ouderschapsbemiddelaar. Als bemiddelaar zit je misschien met vragen: Betrekken we kinderen rechtstreeks in bemiddeling of beter niet? Wat als een kind zegt dat het één van beide ouders niet meer wil zien? Hoe kunnen we ouders helpen om ook het perspectief van hun kinderen mee te nemen? Wat in geval van hoog conflict tussen ouders? Betrekken we nieuwe partners bij de ouderschapsbemiddeling of niet? Wat als één van de ouders zich niet coöperatief opstelt? Wat zijn aandachtspunten voor de bemiddelaar indien de advocaten ook aanwezig zijn? Wat kan er allemaal opgenomen worden in een ouderschapsplan? Hoe kunnen we de onderhoudsbijdrage berekenen?

Deze driedaagse biedt je een doorgedreven training om te kunnen inspelen op de complexiteit van ouderschapsbemiddeling. Je leert hoe je een bemiddelingscontext opzet met aandacht voor de unieke ouder-kindrelatie. Je bekijkt hoe je ouders kunt helpen om hun kind opnieuw in het vizier te krijgen door hen te laten zoeken naar de bekommernissen van hun kinderen en deze mee te nemen in de besprekingen. Tenslotte oefen je op specifieke interventies bij een gerechtelijke bemiddeling: hoe buig je een strijdcontext om naar een samenwerkingscontext?

ALS BEMIDDELAAR JURIDISCHE INFORMATIE BEHEREN

	10/05/2019
	9.30 u. – 16.30 u. (6 uren)
	Vicky Maes, bemiddelaar, systeemtherapeut, freelance medewerker VCOK
	100 euro (broodjesmaaltijd inbegrepen)
	Juridische informatie toegankelijk maken Juridische informatie correct gebruiken

Als bemiddelaar in familiezaken kies je er vaak voor om zelf het juridische kader binnen te brengen. Maar welke informatie moet je geven? Hoe maak je die informatie zo toegankelijk mogelijk? Hoe zorg je ervoor dat cliënten weloverwogen beslissingen nemen? Hoe kan je info binnenbrengen die vooral in de kaart speelt van één van de onderhandelaars zonder de andere te verliezen?